



# ENERGY PROGRAM

## Настанови щодо етичної поведінки учасників під час участі в публічних закупівлях ТОВ «ЕНЕРГОПРОГРАМ»

«ЗАТВЕРДЖЕНО»  
Наказ №ЕП-2023  
від 01.05.2023 року

---

# НАСТАНОВИ

## щодо етичної поведінки учасників під час участі в публічних закупівлях ТОВ «ЕНЕРГОПРОГРАМ»

### I. Загальні положення

1. Настанови щодо етичної поведінки учасників/потенційних учасників під час участі в публічних закупівлях (далі – Настанови) розроблені з метою надання методично-консультативної допомоги щодо забезпечення системного підходу до формування, підтримки та розвитку етичної поведінки учасників під час участі в публічних закупівлях з метою укладання договорів про закупівлі.
2. Під етичною поведінкою в Настановах розуміється сукупність вчинків та дій суб'єктів сфери публічних закупівель, які відповідають принципам здійснення закупівель, а також нормам моралі, свідомості чи порядку, що характерні для сучасного суспільства розвинутих демократичних країн.
3. Неналежна етична поведінка між суб'єктами сфери публічних закупівель суттєво впливає на кінцевий результат закупівель. Недотримання етичних норм та свідоме або несвідоме недотримання норм законодавства можуть призвести до порушень, за які передбачена адміністративна та/або кримінальна відповідальність.
4. Настанови спрямовані на удосконалення обізнаності із законодавством у сфері закупівель, актуалізацію проблеми професійної етики.
5. Настанови описують складові етичної поведінки, яких рекомендується дотримуватись протягом усього закупівельного процесу. Водночас Настанови не стосуються випадків

свідомого порушення законодавства про публічні закупівлі, які є предметом діяльності контролюючих і правоохоронних органів.

6. Настанови розраховані для використання в роботі учасників. Дотримуючись цих Настанов, учасники можуть продемонструвати свою надійність, доброчесність, а також сприяти чесним і прозорим процесам витрачання публічних коштів.

7. Настанови не встановлюють норм права, носять виключно рекомендаційний та інформаційний характер.

## II. Фактори, що впливають на мінімізацію конфліктності між суб'єктами сфери публічних закупівель

1. Законність. Дотримання учасником вимог Закону України «Про публічні закупівлі» та інших нормативно-правових актів, своєчасне та ефективно вживання вичерпних заходів щодо запобігання та усунення порушень.

2. Добросовісна конкуренція. Дотримання правил та принципів добросовісної конкуренції, участь у публічних закупівлях на засадах змагальності, досягнення конкурентної переваги над іншими суб'єктами господарювання з метою здобуття перемоги та укладання договору про закупівлю.

3. Відповідальність та доброчесність. Доброчесна та відповідальна поведінка на всіх стадіях участі в публічних закупівлях, сумлінне, своєчасне та якісне виконання своїх обов'язків за договором про закупівлю.

4. Взаємоповага. Дотримання загально визначених етичних норм поведінки, виявлення ввічливості та поваги між усіма суб'єктами сфери закупівель, недопущення словесних образ, погроз та залякувань.

## III. Рекомендації щодо ефективної поведінки під час підготовки та участі в публічних закупівлях

**1. До початку участі в публічних закупівлях:**

- учасники повинні бути зареєстровані на відповідних електронних майданчиках;
- учасникам рекомендується завчасно ознайомлюватися з річними планами замовників та брати участь у консультаціях, які проводяться замовниками до проведення процедур закупівель, спрощених закупівель та/або ініціювати проведення таких консультацій;
- у разі проведення замовниками консультацій з учасниками/потенційними учасниками суб'єкти господарювання не можуть чинити тиск на замовників під час розробки технічної специфікації.

**2. Під час підготовки тендерних пропозицій/пропозицій та участі у публічних закупівлях учасникам рекомендується:**

- користуватися правом звернення за роз'ясненням до замовника щодо тендерної документації/інформації, зазначеної в оголошенні про проведення спрощеної закупівлі та/або з вимогою щодо усунення порушення в разі необхідності, у строки, встановлені законодавством;
- готувати документи у складі тендерної пропозиції/пропозиції чітко відповідно до вимог тендерної документації/оголошення про проведення спрощеної закупівлі та вимог до предмета закупівлі, що зменшуватиме ймовірність відхилення такої пропозиції;
- не допускати зазначення недостовірної інформації в тендерній пропозиції/пропозиції;
- уникати переговорів з іншими учасниками закупівлі щодо цінової пропозиції, змісту тендерних пропозицій, оскільки зазначене може кваліфікуватися як прояв антиконкурентних узгоджених дій;

- не демпінгувати цінову пропозицію до рівня, що може викликати ризик неукладення, невиконання та/або неналежного виконання договору про закупівлю та його розірвання;

- аргументовано оскаржувати процедури закупівлі в разі порушення їхніх прав та законних інтересів. Учасникам не слід використовувати механізм оскарження з метою умисного затягування та/або зриву процедур публічних закупівель.

#### IV. Рекомендації щодо ефективної поведінки під час укладання та виконання договорів публічних закупівель

Під час укладання та виконання договорів про закупівлю учасникам рекомендується, зокрема:

- враховувати, що законодавством України забороняється укладення договорів про закупівлю, які не відповідають змісту тендерної пропозиції/пропозиції, що визначена переможною;
- не допускати змін умов договору, зокрема підвищення ціни, з підстав, що не передбачені договором;
- належно виконувати умови договору про закупівлю (дотримуватися термінів та умов постачання товарів, виконання робіт і надання послуг; забезпечувати належну якість товарів, робіт та послуг відповідно до умов договору тощо);
- у разі неможливості виконання умов договору – завчасно повідомляти замовника про причини та дотримуватися умов щодо відповідальності сторін (у тому числі штрафів або відшкодування збитків), визначених у договорі.

Директор



Гойденко Роман Якович